

DIVALTO – COMMERCE ET LOGISTIQUE

OBJECTIF

- Au cours de cette formation, vous apprendrez à maîtriser les fonctionnalités et le paramétrage du module de la gestion commerciale achats-ventes pour une exploitation optimale dans votre quotidien

PUBLIC

- ADV et employés administratifs maîtrisant les circuits de la gestion des ventes/achats

PRE REQUIS

- Bonne maîtrise des circuits internes et procédures
-

DUREE DU STAGE

- 30 heures en distanciel
- 5 jours en présentiel

LIEU DU STAGE (CHOIX SPECIFIE DANS LA CONVENTION)

- Intra-entreprise (dans les locaux client)
- Inter-entreprise (dans les locaux Organisme)
- A distance

DEROULEMENT DU STAGE

- A partir de cas concrets, les participants exploreront toutes fonctionnalités pour paramétrer, gérer et utiliser la plateforme de travail en local ou à distance

DEROULEMENT PEDAGOGIQUE

Ergonomie

- L'interface d'accueil

Concept du « multi »

- Multi dossiers
- Multi établissements
- Multi dépôts
- Paramétrage

Démarrage dossier gestion commerciale

- Fiche dossier,
- Tables de bases,
- Fiches clients,
- Les imports - exports

Articles - Tarifs

- Fiches et sous fiches Articles
- Gestion des tarifs de ventes et d'achats
- Gestion des remises

Ventes et réapprovisionnement

- Circuit des pièces
- Explorateur et saisie de pièce
- Devis de ventes
- Commandes de ventes
- Saisie – réception de pièce d'achat
- BL de ventes
- Facture de vente – d'achat

Gestion de stock

- Les flux
- Nature de stock
- Codes opérations
- Les entrées – sorties
- Opérations sur stock
- Valorisation
- Interrogation de stock

Ventes et réapprovisionnement

- Saisie et état d'inventaire
- Statistiques
- Listes de mouvements

Fonctions de la gestion commerciale

- Gestion de la contremarque
- Gestion des contrats et abonnements